

SECTEUR COMMERCÉ-VENTE-GESTION

PUBLIC

- Salariés d'entreprise
- Demandeurs d'emploi

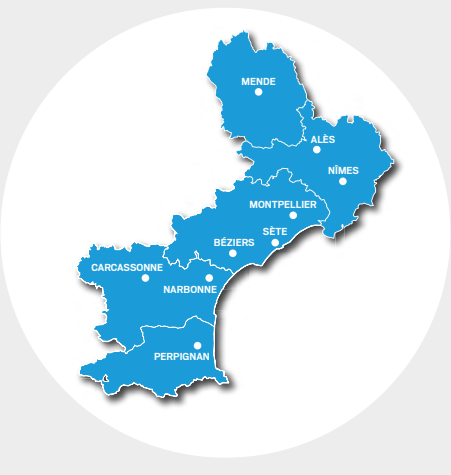
VALIDATION

- Vendeur conseiller commercial
 - Gestionnaire d'unité commerciale
 - Attaché commercial
 - Responsable de développement commercial
 - Responsable manager de la distribution
- Diplômes Negoventis (Formations des CCI aux métiers commerciaux) reconnus par l'Etat, éligibles au Compte Personnel de Formation (CPF)

LIEUX & CONTACTS

- **Sud Formation Alès (30)**
T. 04 66 91 21 21
- **Sud Formation Béziers (34)**
T. 04 67 809 709
- **Sud Formation Carcassonne (11)**
T. 04 68 71 38 76
- **Sud Formation Lozère (48)**
T. 04 66 49 00 33
- **Sud Formation Montpellier (34)**
T. 04 99 51 35 00
- **Sud Formation Narbonne (11)**
T. 04 68 44 18 02
- **Sud Formation Nîmes (30)**
T. 04 66 87 97 59
- **Sud Formation Perpignan (66)**
T. 04 68 56 62 20
- **Sud Formation Sète (34)**
T. 04 67 46 28 28

Retrouvez toutes les adresses sur www.sudformation.cci.fr



FORMATIONS

- **Vendeur conseiller commercial** : entre 427 et 469 heures de formation selon les publics (Diplôme Negoventis reconnu par l'Etat / Niveau BAC)
 - **Gestionnaire d'unité commerciale** : entre 630 et 752,5 heures de formation selon les publics (Diplôme Negoventis reconnu par l'Etat / Niveau BAC+2)
 - **Attaché commercial** : entre 238 et 440 heures de formation selon les publics (Diplôme Negoventis reconnu par l'Etat / Niveau BAC+2)
 - **Responsable de développement commercial** : 490 heures de formation (Diplôme Negoventis reconnu par l'Etat / Niveau BAC+3)
 - **Responsable manager de la distribution** : entre 273 et 427 heures de formation selon les publics (Diplôme Negoventis reconnu par l'Etat / Niveau BAC+3)
-
- **Formation de découverte des métiers du commerce**
Programme Cap Métiers Commerce : 490 heures de formation

Spécial salariés d'entreprise :

- **Réussir vos entretiens de vente** : 2 jours
- **Développer vos ventes en magasin** : 3 jours

MOYENS ET RESSOURCES PÉDAGOGIQUES

- **Méthodes pédagogiques actives** destinées à un public adulte et basées sur des mises en situation et exercices pratiques
- **Formateurs issus du monde professionnel** et au profil commercial affirmé

RÉFÉRENCIEMENT DANS DES APPELS D'OFFRES

- Région Languedoc-Roussillon - Programme Régional Qualifiant (PRQ)
- Région Languedoc-Roussillon - Programme Cap Métiers
- AGEFOS (POEC)